



*Durch den Single-Point-of-Contact
über die Sanassist spart unsere
Klinik wertvolle Zeit.*

Einkaufsmanagement

Die Ausgangslage

Unser Klient stand vor der Herausforderung, die verschiedenen Anbieter von Medizinalprodukten (Verbrauchsmaterialien und Implantate) zu prüfen und überwachen, sein Portfolio zu optimieren um seine Rentabilität zu steigern und gleichzeitig die Bestellprozesse zu vereinfachen.

Die Lösung

Da sich der Chirurg der eigentlichen Heiltätigkeit widmen wollte, kontaktierte er die Sanassist um die Einkaufsprozesse seiner Klinik zu optimieren und unnötige Kosten zu reduzieren. Zusätzlich konnte eine Tarmed-Optimierung, abgestimmt auf die individuellen Umstände der Klinik, vorgenommen werden.

Die Umsetzung

Nach einem intensiven Briefinggespräch und einer eingehenden Analyse des Produkteportfolios zeigten sich schnell Optimierungsmöglichkeiten. Um die Klinik in ihren Einkaufsprozessen zu unterstützen, wurden folgende Massnahmen umgesetzt:

- Vereinheitlichung des Bestellprozesses durch eine Ansprechperson bei Sanassist
- Straffung der Produktlinien durch gezielten Einkauf
- Optimierung Lieferzeiten durch Lagerhaltung bei Sanassist
- Gezielter Einkauf und Kostenoptimierung durch Nutzung von Synergien der Sanassist-Community
- Informationsvorsprung durch Know-How-Pool der Sanassist-Community
- Vereinfachtes Controlling durch Single-Point-of-Contact

Das meint der Klient:

«Durch das professionelle Einkaufsmanagement der Sanassist sparen mein Team und ich extrem viel Zeit. Anstelle des Kontakts mit verschiedenen Lieferanten haben wir eine Ansprechperson. Zudem sind wir so herstellerunabhängig, frei in der Wahl unserer Produkte und können vom Sanassist-Bonusprogramm profitieren. Absolut empfehlenswert.»